

## (Junior) Sales Consultant / Sales Trainee (m/w/d)

### Stellenbeschreibung



#### **CrowdDesk wächst und wächst – und dafür brauchen wir Dich!**

Als Pionier der digitalen Finanzwirtschaft ermöglichen wir den einfachen und verlässlichen Zugang zu Kapital. Mit unserer Software-as-a-Service-Lösung (SaaS) können Kunden online Kapital einwerben, vermitteln und Transaktionen sicher abwickeln.

Du hast Interesse an Sales, bringst schon erste Erfahrungen mit und möchtest in einem zukunftssträchtigen Unternehmen arbeiten, das Dich für sehr gute Leistungen ordentlich belohnt?

Als **(Junior) Sales Consultant / Sales Trainee (m/w/d)** mit Schwerpunkt Software-Sales (SaaS) bist Du Teil eines hochmotivierten Teams mit besten Karrierechancen.

#### **Das erwartet Dich:**

- Durch unsere modular aufgebaute CrowdDesk Academy entwickelst Du Dich zu einem erfolgreichen Sales Consultant (m/w/d). Hier warten sowohl fachspezifische Sessions zu den Themen Legal, IT oder Vertriebsprozesse sowie Kommunikations- und Rhetoriktrainings auf Dich.
- Dabei entwickelst Du Dein Sales Skillset sowohl im Outbound als auch im Inbound Sales dauerhaft weiter und übernimmst Verantwortung für Deal-Sizes bis zu 400 TEUR

- Während des Programms steht Dir ein erfahrener Mentor zur Seite und Du erhältst natürlich Unterstützung von Deinem Team, das Dir mit Rat und Tat zur Seite steht

### Deine Aufgaben:

- Als (Junior) Sales Consultant / Sales Trainee (m/w/d) vertreibst Du unsere innovative Softwarelösung und bist damit unser Sprachrohr in den Markt
- Du bist für die telefonische Neukundengewinnung zuständig, sowohl über Outbound als auch Inbound-Leads
- Du analysierst und interpretierst Kundenanforderungen und bist für die Vorbereitung, Entwicklung und Umsetzung einer Go-to-Market Strategie in einem B2B-Sales Modell verantwortlich
- Als State-of-the-Art-Wissensträger im Kapitalmarkt übernimmst Du den kompletten Sales-Cycle der potentiellen Kunden – vom Erstkontakt bis zum Glocken-Läuten bei Vertragsabschluss ;-)
- Du arbeitest eng mit anderen Sales Bereichen sowie dem Marketing- und Produktteam zusammen, um unser Angebot kontinuierlich zu verbessern

## Dein Profil

### Wonach suchen wir?

Unser heterogenes Team besteht aus Quereinsteigern sowie erfahrenen Sales-Persönlichkeiten in den Bereichen Wirtschaftsingenieurwesen, Marketing, Personalberatung, Unternehmens- und Vermögensberatung, Individual- und Privatkundenberatung, Automobil, Fitnessökonomie, Event und Hotellerie, die sich zu Spezialisten im Software-Sales entwickelt haben.

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder alternativ eine kaufmännische Ausbildung
- Du bringst erste Berufserfahrung im Vertrieb und Telefonverkauf mit und hast ein Talent dafür, Menschen mit Emotionen und Fachkompetenz zu überzeugen
- Du bist kontakt- und kommunikationsstark, begeisterst Dich für den Kundenkontakt und schaffst es schnell Vertrauen aufzubauen
- Du überzeugst durch ein selbstsicheres Auftreten und kommunizierst freundlich, offen und direkt
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Du hast eine ausgeprägte IT-Affinität und Interesse an neuen Produkten z.B. aus dem Finanzbereich

- Du gehst proaktiv mit Problemen um und zeigst Dich in jeder Situation lösungsorientiert
- Du bist von Natur aus neugierig und selbstbewusst gegenüber neuen Situationen

### Das bieten wir Dir:

- Du hast die Möglichkeit in der spannendsten Zeit eines FinTechs mit einzusteigen und die gemeinsame Vision des Wachstums aktiv mitzugestalten
- Bei uns erlangst du das komplette Paket von Wissen und Techniken, das Dich ideal auf Software-Sales (SaaS) im B2B-Markt vorbereitet
- Bei uns triffst Du auf ein ausgereiftes Karrieremodell, mit dem Du die Möglichkeit bekommst, Dich langfristig in eine Führungs- oder Expertenposition zu entwickeln
- Gelegentlich im Home-Office arbeiten? Du bist flexibel und wirst mit einem modernen MacBook und modernster Software ausgerüstet
- Unser Team-Fit liegt uns sehr am Herzen, zahlreiche Team-Events und Team-Reisen runden dies ab
- Statt der Tastatur mal einen Controller? Zeige uns Dein Talent beim Mario Kart!

Klingt spannend? Dann schicke uns deine Bewerbung (kein Anschreiben notwendig) ganz einfach über das Online-Formular.

Bei Fragen kannst Du dich gern an deine Ansprechpartnerin Socheata Tan per E-Mail an [tan@crowddesk.de](mailto:tan@crowddesk.de) wenden.

Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen!



**Socheata Tan**

E-Mail: [tan@crowddesk.de](mailto:tan@crowddesk.de)  
Phone: + 49 69 2547 413-93

**CrowdDesk GmbH**  
Baseler Str. 10 | 60329 Frankfurt am Main