



SPOT by NetApp hilft Unternehmen, das Beste aus ihren Cloud-Investitionen herauszuholen. Mit einzigartiger Technologie für Cloud-Automatisierung und -Optimierung ermöglichen wir es Unternehmen, durch erstklassige CloudOps das Beste aus ihren Cloud-Investitionen herauszuholen.

Gesucht wird zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein erfahrener

Sales Engineer / Presales Consultant (m/f/d)

Mögliche Standorte für die Position sind alle NetApp Standorte in Deutschland: Berlin • München • Düsseldorf • Hamburg • Neu-Isenburg (Frankfurt) • Stuttgart • Walldorf

Aufgaben:

- Unterstützung für unsere Kunden (die Fortune-500-Unternehmen) bei der Optimierung und Beschleunigung ihrer Cloud-Reise unter Verwendung der neuesten Cloud-Computing-Technologien (über AWS, GCP und Azure).
- Helfen Sie Ingenieuren, Anwendungsarchitekturen und Integrationsansätze zu verstehen, mit voller Verantwortung für den Pre-Sale/Post-Sale-Zyklus aus technischer Sicht.
- Entwickeln Sie hervorragende Sales-Engineering-Fähigkeiten (DevOps-Workflows, containerisierte Anwendungen, etc.) als Teil eines tollen Teams.
- Erwerben Sie tiefgehendes, angewandtes Wissen über das Cloud-Ökosystem, erleben Sie dessen unglaubliches Wachstum und schreiben und beteiligen Sie sich an der Erstellung technischer Inhalte (Blogs, Webinare etc.).
- Bauen Sie erstklassiges Fachwissen über modernste Cloud-Technologien bei den 3 wichtigsten Cloud-Anbietern und containerisierten Plattformen auf, um ein vertrauenswürdiger Berater zu werden.
- Ihre Meinung wird als technische Ressource für das Vertriebsteam von Spot geschätzt, während Sie die Zukunft des Produkts und die Vision des Unternehmens mitgestalten.
- Seien Sie Teil eines Startups innerhalb eines großen börsennotierten Unternehmens, das auf dem Weg ist, \$100 Mio in Umsatz im Jahr zu erreichen.

Anforderungen:

- 3+ Jahre Erfahrung als Sales Engineer oder Solutions Architect in einem SaaS-Unternehmen.
- 1+ Jahre Arbeit mit Public-Cloud-Lösungen, vorzugsweise AWS.
- Hervorragende Kommunikations- und Kundenkontaktfähigkeiten - der Solutions Architect arbeitet direkt mit Ingenieuren zusammen und muss über eine starke Überzeugungskraft und Überzeugungsfähigkeit verfügen.
- Verständnis von Linux und der allgemeinen Nutzung von Compute.
- Erfahrung mit mindestens einer Container-Orchestrierungsplattform (z. B. Kubernetes, Amazon ECS, Rancher).
- Skripting-Kenntnisse, Bash und Python.
- Vertrautheit mit CI/CD-Tools, z. B. Jenkins, Gitlab, Chef, Ansible.
- Vertrautheit mit SQL- und NoSQL-Datenbanken.
- Schnelles Erlernen neuer Technologien mit starker Fähigkeit, mit technischen Einwänden umzugehen.
- CloudERP