



# Teamleiter Telesales/ telefonischer Vertrieb (m/w/d)

**MeinAuto.de** ist Deutschlands meistgenutztes Neuwagenportal. Was als kleines Start-Up in Köln begann, erobert seit 2007 den deutschen Markt des E-Commerce im Sturm. Mit unserem Team entwickeln wir stetig neue Produkte und Angebote sowie Innovationen für unsere Kunden. In unserem agilen und dynamischen Umfeld setzen wir uns alle gemeinsam für den Erfolg von MeinAuto.de ein und sind motiviert, Herausforderungen anzunehmen und Chancen zu nutzen. Um dem Wachstum auch intern gerecht zu werden, erweitern wir unser MeinAuto-Team stetig und suchen engagierte Kollegen und Kolleginnen, die uns bei der Umsetzung unserer Visionen helfen. Dabei opfern wir nie Qualität für Quantität, sondern suchen Mitarbeiter, die unser Team persönlich und fachlich optimal ergänzen!

## Dein neuer Job

- Disziplinarische Führung von mehreren Telesales Teams (jeweils mit einem Teammanager)
- Eigenverantwortliche, aktive Steuerung, Kontrolle und Weiterentwicklung der Inside Sales Consultants
- Verantwortung für die Durchführung und Leitung von Projekten im Vertrieb
- Analyse von KPIs und Ableitung von strategischen und operativen Maßnahmen
- Steuerung und Optimierung von Prozessen, unter Berücksichtigung betriebswirtschaftlicher Kennzahlen
- Entwicklung der Inside Sales Consultants durch Coaching und Monitoring

## Das bringst du mit

- Mehrjährige Berufserfahrung im (Online-) Vertrieb und mehrjährige relevante Führungserfahrung
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, eine hohe Zahlenaffinität und die Fähigkeit gut in betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen zu denken
- Mit Leib und Seele Vertriebler, mit viel Wissen über grundlegende Prozesse und Mechanismen im Telefonvertrieb
- Idealerweise Vorkenntnisse im Vertrieb von Finanzprodukten oder im Bereich des Automobilhandels
- Sehr gute Kenntnisse in allen gängigen MS Office Anwendungen, vor allem Excel
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie eine hohe Entscheidungsstärke
- Methodische Erfahrung in der vertrieblichen Mitarbeiterentwicklung (Coaching)

## Das bieten wir dir

- Die Möglichkeit mitzugestalten und Dein Know-How einzubringen
- Ein faires Gehalt, bestehend aus Fixum, sowie einem variablem Bestandteil
- Sympathisches Team mit angenehmer und positiver Arbeitsatmosphäre
- Kostenloses VRS Jobticket und verkehrsgünstiger Arbeitsplatz (KVB-Anschluss Linien 16,17)
- Dynamisches Unternehmen mit Start Up Mentalität, Flexibilität und kurzen Entscheidungswegen
- Modernes und freundliches Büro am Kölner Rheinufer
- Obst, Wasser, Süßigkeiten und Koffein in allen Varianten (von Latte Macchiato bis tiefschwarzen Filterkaffee)

## Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen über unser Bewerberportal auf [www.meinauto.de/karriere](http://www.meinauto.de/karriere).

Für weitere Fragen steht Dir Deine Ansprechpartnerin Julia Schmid (Recruiting) gerne zur Verfügung.