

Sales Manager:in (w/m/d) in Berlin

Festanstellung, Vollzeit · Berlin

DEINE AUFGABEN

- Mit unserem Kursangebot bietest du Menschen eine tolle berufliche Perspektive im Digitalbereich und gewinnst Interessent:innen für unsere gemeinsame Mission
- Mit deiner offenen Art verstehst dich als vertrauensvolle Beziehungsmanager:in, bringst die Wünsche der Kundinnen und Kunden in Erfahrung, um sie kompetent zu beraten
- Du baust Kontakte im Bereich B2C und B2G auf pflegst diese mit Bravour
- Du hältst Präsentationen auf unseren Info-Events und Messen und begeisterst so Interessent:innen für eine berufliche Zukunft im Digitalsektor
- Du hast dein CRM und deine Follow-Up Aktivitäten jederzeit im Blick
- Als echte Teamworker:in hältst du deinen Kolleg:innen auch mal den Rücken frei

DEINE SKILLS

- Erste Vertriebs und Networking-Erfahrung aus einem Umfeld wie z.B Account Management, Personalvermittlung, eCommerce, Fundraising und Ähnlichem bringst Du mit
- Erste Erfahrung in der B2B oder B2C Akquise (am Telefon oder persönlich)
- Exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie fließende Englischkenntnisse
- Du hast Lust, Menschen mit den unterschiedlichsten Hintergründen eine neue Perspektive zu bieten
- Organisations- und Zeitmanagement sind keine Fremdwörter für Dich
- Du verstehst dich als souveräne und freundliche Persönlichkeit

Mehr Infos an unserem Stand oder auf dci.jobs.personio.de.