



## Inbound Sales Representative (m/w/\*)

Festanstellung, Vollzeit · Munich

### WER WIR SIND

Du hast Lust auf Start-Up Flair, durch gezielte Coachings zu wachsen und auf Spaß bei der Arbeit? Capmo ist das führende B2B SaaS Startup, das mit der Bau- und Immobilienbranche eine der größten und gleichzeitig undigitalsten Industrien der Welt revolutioniert. Wir wurden mehrfach als eines der innovativsten Construction Tech Unternehmen ausgezeichnet und haben unser Team innerhalb von 3 Jahren auf knapp 90 Mitarbeiter aus mehr als 15 Ländern verdreifacht. Bis Ende 2022 werden wir mit über 200 Personen die digitale Zukunft der Baubranche definieren, sodass Bauprojekte künftig pünktlich, im Budget und CO2-effizient gebaut werden können.

### DEINE ROLLE

Als **Inbound Sales Representative (m/w/\*)** hast du einen direkten Einfluss auf unser Wachstum, indem du potentielle Kunden telefonisch ansprichst und herausfindest, ob Capmo die richtige Lösung für sie ist. Dabei arbeitest du eng mit unserem Account Executive Team zusammen und übergibst Kunden, die Interesse an einem Beratungsgespräch haben, an dieses weiter.

- Als Inbound Sales Representative (m/w/\*) repräsentierst du Capmo und bist das erste Gesicht nach außen
- Du stellst den ersten Kontakt zu potentiell interessierten Kunden her (z.B. solche, die sich als Test User angemeldet haben; konkrete Produkthanfragen haben; etc.)
- Du identifizierst und definierst gemeinsam mit dem potenziellen Kunden deren Bedürfnisse und Herausforderungen und berätst sie, inwiefern Capmo ihren Arbeitsalltag erleichtern kann
- Du verstehst die internen Strukturen unserer Ansprechpartner\*innen und unterstützt sie dabei, Capmo als langfristigen Partner innerhalb der Firma und bei der Geschäftsführung zu platzieren
- Du arbeitest crossfunktional mit Departments wie Marketing, Customer Success & Product zusammen
- Als Inbound Sales Representative (m/w/\*) vertrittst du Capmo auf den verschiedensten Events

## DAS BRINGST DU MIT

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder dich für den Weg einer Ausbildung entschieden
- Du hast bereits erste Erfahrungen im Austausch mit Kunden gesammelt zum Beispiel im Handel, Gastro, Recruiting, Eventmanagement, Reisebranche oder ähnlichem (Branchen- oder Bauwissen ist keine Voraussetzung!)
- Du willst gemeinsam etwas bewegen und viel Lernen? Diese Einstellung ist für uns das Wichtigste! Dabei spielt es für uns keine Rolle, ob du das in der Vergangenheit im Vertrieb, in der Uni oder im Sport (etc.) unter Beweis gestellt hast
- Du zeichnest dich als aktive\*r Zuhörer\*in aus, der/die zielgerichtet und selbstsicher kommuniziert, stets proaktiv handelt und sich ständig verbessern will
- Du begeisterst dich für die Software Branche und bist fit mit modernen Tools zu arbeiten. Wenn Du schon erste Erfahrungen mit CRM Systemen hast um so besser!
- Du verfügst über Deutschkenntnisse auf C2-Niveau; Englisch beherrscht du auf mindestens B2-Level

## DAS BIETEN WIR DIR



### Full flexibility

Full flexibility at work: You decide not only when, but also where you work.



### Development Budget

1.500€ development budget per year for your personal and professional development as well as two Development Days off. You decide what you invest your budget in.



### Virtual Share Options

With our employee share program you are a share holder of Capmo. That way you're participating directly in our success while taking business ownership.



### Capmo Culture Day

Free day for your Culture Day! To be able to celebrate the most important festival of your culture, we will give you this day off!



### Relocation & Visa Support

We know no (national) borders and welcome talents from all over the world!



### Budget for remote workers

For Capmos who are joining us strictly remotely, we'll happily provide a compensation of 500 Euro.



### Permanent Contract

Job security through VC funding and a permanent employment contract.



### Crossfit or Pizza?

Fitness or Food? The choice is yours! With Qualitrain, you can work out all over Munich; with Lunchit, you can save money every day on the lunch of your choice.



### Mental Health

We care about your mental health! Our stress management tool MinQi allows you to integrate short exercises into your everyday life, for a strong body and mind.



### Potential to grow

The chance to play a decisive role in shaping a construction tech startup with growth potential and a living feedback culture.

## DEINE ANSPRECHPARTNERIN

**Alina Stegbauer**

T +49 89-215363533

Capmo GmbH

Sonnenstraße 15 | 80331 München