

klarx sucht:

k

SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE (M/W/D)

Empower the Future of Construction

"Fight relentlessly for our customer's success" - sei ein Champ und werde Teil unseres engagierten und ehrgeizigen Teams!

Deine Rolle:

- Du trägst maßgeblich zum Erfolg in deiner Vertriebsregion bei indem du unser Vertriebsteam von der Identifizierung und Qualifizierung neuer Leads bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss unterstützt.
- Du arbeitest eng mit dem Account Management, Outside Sales und Operations Team zusammen.

Dein Profil:

- Du bringst fundierte Erfahrung im Bereich der Kundengewinnung mit und hebst unsere Kundenakquise mit deiner Kreativität auf ein neues Level.
- Mit Deinen fließenden Deutsch- und guten Englischkenntnissen scheust Du Dich vor keinem Gespräch mit unseren Kunden.

Hast du Lust in einem der am stärksten wachsenden Start-ups in Deutschland mitzuwirken? Dann bewirb dich jetzt!

