

Werkstudent Sales Development / Digital Marketing (m/w/d)

Unsere Wurzeln

Wir von onQuality hatten 2011 ein Ziel – alle wichtigen Online-Marktplätze für Hersteller und Händler unter einem Dach zu vereinen, zentral und effizient zugänglich zu machen und gemeinsam am Markt zu wachsen. Diese Vision gepaart mit der Einzigartigkeit, Passion und Erfahrung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter haben dafür gesorgt, uns als ein Pionier im europäischen Marktplatz-Umfeld zu etablieren. Die Leidenschaft für qualitativ hochwertige, innovative und maßgeschneiderte Lösungen ist unsere DNA – Many Markets, One Partner, Your Solution.

Wo stehen wir heute?

Wir sind stolz darauf, internationale Fashion- und Lifestyle-Marken seit zehn Jahren bei der digitalen Transformation ihrer Geschäftsmodelle zu unterstützen: Wir ermöglichen Unternehmen aus ganz Europa, ihre Produkte online wesentlich effizienter zu vermarkten und zu verkaufen. Hierzu binden wir die Hersteller schnell und unkompliziert „Plug & Play“ an unterschiedlichste Online-Marktplätze wie z.B. About You, Otto oder Zalando an.

Maßgeschneidert auf die Wünsche unserer Kunden kümmern wir uns um die Live-Schaltung des Portfolios, die Logistik vom Hersteller bis zum Endkunden sowie die Zahlungsabwicklung und etwaige Retouren. Darüber hinaus übernehmen unsere Online-Marketing-Experten die gesamte Vermarktung der Produkte auf den Marktplätzen.



Mit dem starken Wachstum des Online-Shoppings in Europa bauen auch wir unser Team weiter aus. In Hamburg suchen wir ab sofort einen

Werkstudent Sales Development / Digital Marketing (m/w/d) in Teilzeit.

Was Du bei uns umsetzen kannst

- Mitarbeit bei der Vorbereitung und Durchführung von Vertriebsaktionen
- Unterstützung im operativen vertrieblichen Tagesgeschäft (z.B. Angebotserstellung, Umsetzung von Aufträgen im CRM, elektronische Archivierung)
- Erstellung von Präsentationen und statistischer Auswertungen
- Übernahme organisatorischer Aufgaben und Recherchetätigkeiten
- Unterstützung bei Sales/Marketing-Projekten

Was wir uns von Dir wünschen

- Du bist noch mindestens 6 Monate eingeschriebener Student (m/w/d) in einem BWL-/Kommunikationswissenschaften oder einem anderen Studiengang. Quereinsteiger sind herzlich willkommen!
- Du interessierst dich sehr für digitale Themen, insbesondere E-Commerce und bringst Spaß am eigenverantwortlichen Arbeiten mit
- Idealerweise hast du bereits erste Berufserfahrung im Rahmen von Praktika oder Werkstudententätigkeit gesammelt (vielleicht sogar im E-Commerce-Bereich oder einem anderen digitalen Umfeld?)
- Idealerweise hast du bereits erste Erfahrungen mit Sales
- Du verfügst über eine pragmatische Hands-on-Mentalität und Problemlösungs-Kompetenz
- Die Fähigkeit, sich schnell in komplexe Umgebungen einzuarbeiten, stellt für dich keine Schwierigkeit dar
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir Dir bieten

- Eine Aufgabe, die sich in anderen Branchen so schnell nicht finden lässt mit sehr hohen Wachstumsraten und einem hohen Grad an Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum in einer Start-Up Kultur
- Die einmalige Chance, Strukturen zu entwickeln und umzusetzen, die den Erfolg von OnQuality in den nächsten Jahren signifikant prägen werden
- Ein junges, dynamisches multinationales Team, welches sich mit Dir weiter professionalisieren will, um das Wachstum der kommenden Monate und Jahre zu bewältigen

Was Du jetzt tun kannst**Beginn:** ab sofort | **Ort:** Hamburg | **Umfang:** Teilzeit

Willst du ein Teil unserer DNA werden?

Sprich uns gerne an unserem Stand an oder schick uns deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe deines frühestmöglichen Starttermins und deiner Gehaltsvorstellungen per Mail an Anneke Romer, Head of HR (anneke.romer@onquality.de).

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!