

Junior Business Development Manager (w/m/d) - HeyJobs' Master in Business Development - Sales

Du bist bei HeyJobs genau richtig, wenn Du helfen willst, den bevorstehenden Fachkräftemangel in Europa zu verhindern, damit auch in Zukunft jede:r von Pflegekräften medizinisch versorgt werden kann 🚑, Züge pünktlich ankommen 🚆 und ältere Menschen von Altenpfleger:innen versorgt werden können 😊.

Im Jahr **2021** haben wir bereits **1%** der Neueinstellungen in Deutschland durch unser Produkt ermöglicht.

Über **3.00** Arbeitgeber gewinnen ihre Talente durch unsere KI.

Wir haben das Leben von **100.000** essentiellen Arbeitskräften positiv beeinflusst, die durch unsere Karriereplattform einen besseren Job gefunden haben.

Mit über **50 Millionen Euro** Finanzierung und einem Team von über **300 Mitarbeiter:innen** expandieren wir, um den europäischen Arbeitsmarkt zu revolutionieren (aus Berlin, Hamburg, Köln und Wien).

Werde Teil der HeyVolution. ❤️

Eine einflussreiche Rolle in einem schnell wachsenden Unternehmen: Als Junior Business Development Manager (w/m/d) wirst Du zum Sales All-Star in 2 Jahren und legst die Grundsteine für Deine erfolgreiche Karriere. Du wirst modernstes Solution - & Consultative-Selling und verschiedene B2B Kund:innensegmente kennenlernen. Dabei erhältst Du 24 Coachings und Trainings von ehemaligen Google, McKinsey & Co. Mitarbeiter:innen und C-Level-Mentoring. Wir garantieren Dir zudem eine direkte Übernahme mit einem Jahreszielgehalt von €48k+. Werde Teil unseres Teams in Köln und nimm am HeyJobs' Master in Business Development Programm teil. Jetzt easy **OHNE Lebenslauf** bewerben!

Wir starten immer zum 1. Montag im Quartal (Januar, April, Juli, Oktober)

🎯 Was Du beitragen wirst

- Gewinne neue B2B Kund:innen durch Vertragsabschlüsse und baue unsere B2B-Accounts strategisch aus. Deine Arbeit kannst Du dabei eigenständig organisieren.
- Du kommunizierst mit unseren Kund:innen sowohl telefonisch, per Video-Call als auch auf virtuellen und physischen Events und führst erfolgreiche Vertragsverhandlungen auf Augenhöhe durch.
- Du wirst Produkt- und Marktexpert:in rund um das Thema Recruiting und nutzt dieses Wissen, um für unsere Kund:innen Strategien zu entwickeln und sie optimal zu beraten.
- Du arbeitest im Team zusammen mit Marketing, Customer Operation und Product und teilst Kund:innenwünsche und Verbesserungsvorschläge für die Entwicklung von neuen Lösungskonzepten.

👉 Was Du mitbringst

- **DRIVE:** Du bringst eine sehr hohe Eigenmotivation mit, um unsere Kund:innen und Dein Team täglich zu begeistern. Dabei schätzt Du ehrliches Feedback und willst ständig dazulernen
- **TEAMWORK:** Du bist ein Kommunikationstalent und sprichst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau sowie sehr gutes Englisch
- **ENTREPRENEURSHIP:** Du hast Deine analytischen Skills sowie Deine Fähigkeit Dich selbst zu organisieren als Absolvent:in in Deinem Studium oder bisherigen Arbeitserfahrungen unter Beweis gestellt
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder im Kundenkontakt (max. 2 Jahre) sind von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich

👉 Was Du an uns lieben wirst

- **Werte und Kultur:** Wir begegnen allen Menschen respektvoll, stellen unsere Mitarbeiter:innen an erste Stelle und holen das Beste aus jeder:m heraus.
- **Individuell und als Team wachsen:** Wir bieten einen 7-stufigen Karrierepfad, halbjähriges Performance Feedback, 3 Tage & 500 € Budget im Jahr für Weiterbildung.
- **Work-Life-Balance:** Du hast von Anfang an 28 Urlaubstage* plus 1 zusätzlicher Tag p.a., min. 3 Wochen ortsunabhängiges Arbeiten pro Jahr und 1 Monat bezahltes Sabbatical* alle 3 Jahre.
- **Soziales Engagement:** Folge Deiner Passion mit HeySustainability, HeyVoices, HeySisterhood, HeyPeace oder gründe Deine eigene Community.
- **Wellbeing:** 6 kostenlose Coachings für Deine mentale Gesundheit pro Jahr über Nilo.Health.
- **Individuelle Benefits:** 50 € monatliches Budget und HeyJobs-Rabatte für nachhaltige Produkte und Dienstleistungen über FutureBens & Ben Card.
- **Viele Events & Feel-good Initiativen:** Feier gemeinsam mit dem HeyJobs Team tolle Events & Erfolge, wie HeySummer und Christmas Parties und viele weitere!
- **Umzugspaket:** Wir unterstützen Deinen Umzug finanziell und stehen Dir auch bei der Organisation und Koordination zur Seite
- **Gehaltspaket:** Freue dich auf ein angemessenes Fixgehalt bis zu 3.000€ bei Einstieg - plus Bonus
- **Fantastische Offices und modernes Equipment:** Unser HQ ist Berlin (Kreuzberg), HeyHubs haben wir ebenso in Köln, Hamburg und Wien!

At HeyJobs diversity and inclusion is key to creating a culture attracting the best talent and ultimately leading to achieving our vision. Together, we are 30 different nations, 45% women and 50% female leaders.

We are explicitly not hiring anyone who discriminates on the basis of religion, national origin, gender-identity, sexual orientation, age, marital status, or any other aspect that makes you, you. We encourage individuals from LGBTQIA+ and other underrepresented groups to apply.

We are proud to have been continuously ranked as one of Berlin's best tech employers!

See for yourself: [Top Tech Employer](#) in Berlin, [Kununu](#), [Glassdoor](#), [Top 25 LinkedIn Startups](#).

*offers may differ for international hubs