

A BETTER BUSINESS. A BETTER WORLD. A BETTER YOU.

UNILEVER FUTURE LEADERS PROGRAMME CUSTOMER DEVELOPMENT, HAMBURG, AB MÄRZ 2023

Hallo, wir sind Unilever! Ein international führender Konsumgüterhersteller. Unsere Artikel aus den Bereichen Ernährung, Körperpflege, Wasch- und Reinigungsmittel werden täglich von rund 2,5 Milliarden Menschen in über 190 Ländern genutzt: AXE, Dove, Coral, Langnese, Lipton, Rexona, Knorr, Ben & Jerry's und viele mehr. Neben dem Retail zählt auch der B2B Bereich zu unserem Geschäft. Wir bieten seit 1880 kundenorientierte Lösungen in über 70 Ländern für die Gastronomie und Gemeinschaftsverpflegung.

Um Außergewöhnliches zu schaffen, brauchen wir Menschen mit Herz und Verstand. Bei uns bist du richtig, wenn du etwas bewegen, eigene Ideen umsetzen und stolz sein willst auf das, was du tust. Finde heraus, wie du gemeinsam mit uns das Business, die Welt und dich selbst noch besser machen kannst. Das Unilever Future Leaders Programme entwickelt und begleitet Absolventen bis zu ihrer ersten Managementposition. Dabei übernimmst du als Junior Manager vom ersten Tag an in einem konkreten Job Verantwortung und kannst deine Fähigkeiten über einen Zeitraum von 24 bis 28 Monaten weiterentwickeln.

Vielfalt ist ein Teil unserer Kultur! Wir freuen uns unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität auf deine Bewerbung.



Wende dich bei Fragen an
Amina:

HR.DACH@unilever.com

Hier gehts zur Bewerbung:

www.unilever.at/karriere

DEINE AUFGABEN

- Du lernst den gesamten Absatzprozess im Retail und B2B Bereich kennen (Trade Management, Category Management, Key Account Management und Außendienst)
- Du arbeitest mit Kolleginnen und Kollegen aus allen Fachbereichen zusammen wie z.B. Supply Chain, Finanz- und Kundenmanagement
- Außerdem lernst du unser Brand Building kennen und kannst dich in einer Rotation aktiv an der Umsetzung der internationalen Marketingstrategie beteiligen

WAS WIR DIR BIETEN

- Ein kollegiales Arbeitsumfeld, in dem jede/r so sein kann, wie er/sie ist.
- Attraktive Vergütung und finanzielle Zusatzleistungen
- Übernahme Verantwortung von Anfang an und sei involviert in die Arbeitsweise eines weltweit agierenden Unternehmens.
- Fachliche und persönliche Weiterbildung.
- Flexible Arbeitszeit- und Ort, die Arbeit im Homeoffice ist bei uns eine Selbstverständlichkeit.
- Betriebliche Altersvorsorge & Gesundheitsmanagement. Attraktive Essenszuschüsse.

WAS DU MITBRINGST

- Du bist Hochschulabsolvent*in (m/w/d) oder schließt zeitnah dein Bachelor- oder Masterstudium ab.
- Du hast beispielsweise im Rahmen von Praktika erste Erfahrungen im Sales Umfeld gesammelt.
- Du bringst gute Deutsch- und Englischkenntnisse, sowie inter- kulturelle Fähigkeiten mit.
- Du bist eigeninitiativ, motiviert und zielstrebig. Du liebst es, deine Komfortzone zu verlassen und bist ständig auf der Suche nach neuen Herausforderungen.

Jetzt bewerben!

Besuche uns auf unserer
Karriereseite unter
www.unilever.de/karriere
und suche nach der
Stellennummer

R-49159 oder einfach über
den QR
Code!

