



# odoo



## Business Advisor - Sales Executive



Berlin  
Deutschland  
Sales / Direct Sales

### Digitalisiere mit uns den DACH Raum!

Trage aktiv zum Wachstum unseres brandneuen DACH-HQ in Berlin bei

#### Wer wir sind:

Die disruptive #1 der ERP Industrie (SAP WHO?) mit einer einzigartigen Open-Source Community

#### Unser Mantra:

Keep things simple, think fast, embrace growth and join our global & crazy Odoo-Community

### Bewirb dich via QR Code



### Der Job

- **Keine** Kaltakquise - Du erhältst Leads!
- Solution Selling & Consulting-Ansatz, mit hohem analytischen Anteil
- Kontakt zu verschiedenen Stakeholdern: KMUs, CEOs, CFOs, CTOs
- Umgang mit Unternehmen verschiedener Branchen und Größen
- Manage den Sales-Cycle: Discovery, Produkt Demos & Verhandlung
- Hohe Provisionen für Top-Verkäufer, ohne Limit!

### Dein Profil

- Bachelor- oder Master-Abschluss
- Ausgeprägter Geschäftssinn und Neugierde
- Ehrliches Interesse an Softwareprodukten
- Fließend in Deutsch (C1) und Englisch
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten
- Du begeisterst durch Deine positive, energetische und kreative Art

### Was wir Dir bieten

- Go Global - Vernetze dich mit Odoonern auf der ganzen Welt
- Events - Afterworks, BBQs, team buildings, etc..
- Gehalt - 40 - 60k Jährliches Bruttogehalt & jährliches Review
- Essen & Trinken - Kaffee, Tee, Obst und Snacks werden bereitgestellt
- Work - Life Balance - 38h Woche & hybride home office Regelung
- Weiterentwicklung - Fortbildungen & Zugang zu Zertifizierungen