

Uber Eats

SALES REPRESENTATIVE (M/W/D)

DEIN AUFGABENPROFIL

Du trägst die Verantwortung für die Akquise von Gastronomie-Partnern für deine Region

Dazu gehören u.a. das Führen von Vertragsgesprächen und -verhandlungen

Dein Angebot präsentierst du dabei sicher und souverän vor Ort, telefonisch oder per Mail

Dabei achtest du stets auf das Feedback deiner Partnerunternehmen, um Prozesse zu verbessern und deren Business voranzutreiben

Eine Zusammenarbeit mit internen Teams zur Sicherstellung eines bestmöglichen Service ist für dich selbstverständlich

DEIN QUALIFIKATIONSPROFIL

Du verfügst über verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse

Du hast bereits erste Erfahrung im Vertrieb oder Marketing, idealerweise in einem schnell wachsenden und internationalen Umfeld

Du bist ein Teamplayer, der ebenso gerne auch eigenständig arbeitet

Eine starke Eigenmotivation zur Zielerreichung bringst du ebenso mit

Erfahrung mit einem CRM-System, idealerweise Salesforce

Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und ein souveränes Auftreten auf allen Ebenen runden dein Profil

DAS BIETEN WIR DIR

Eine einzigartige Erfahrung in einem sehr schnell wachsenden und internationalen Unternehmen

Dynamisches, internationales Team, in das du von Anfang an integriert bist

Ein Onboarding im HQ in Berlin mit Trainings und Workshops

Eine attraktive Vergütung mit ungedeckelter Bonusstruktur rundet das Gesamtpaket ab



ERFAHRE HIER MEHR
ODER BEWIRB DICH DIREKT!



VOLLZEIT



BERLIN

DEIN ANSPRECHPARTNER:

Nuria Garcia

+49 40 370 257 518

nuria.garcia@avantgarde-talents.de