



odoo



Account Manager - Direct



Berlin
Deutschland
Sales

Digitalisiere mit uns den DACH Raum!

Trage aktiv zum Wachstum unseres brandneuen DACH-HQ in Berlin bei

Wer wir sind:

Die disruptive #1 der ERP Industrie (SAP WHO?) mit einer einzigartigen Open-Source Community

Unser Mantra:

Keep things simple, think fast, embrace growth and join our global & crazy Odoo-Community

Bewirb dich via QR Code



Der Job

- Betreue ein Portfolio von 150+ Kunden, von Start-Ups bis Großunternehmen
- Baue langfristige Kundenbeziehungen auf und arbeite Hand in Hand mit anderen Abteilungen
- Hilfe deinen Kunden das volle Potenzial von Odoo auszuschöpfen, indem du ihnen das richtige Odoo-Paket anbietest und Produkt Demos leitest
- Erreiche dein Verkaufsziel durch Stärkung der Kundenbindung und Upselling bestehender Verträge

Dein Profil

- Exzellente Kommunikationskenntnisse in Deutsch (C1) & Englisch
- Minimum ein Bachelor Abschluss (0-3 Jahre Erfahrung)
- Proaktivität, Durchsetzungsfähigkeit und Kreativität
- Affinität und Erfahrung in IT, Technische Kenntnisse von Vorteil

Was wir Dir bieten

- Go Global - Vernetze dich mit Odoonern auf der ganzen Welt
- Events - Afterworks, BBQs, team buildings, etc..
- Gehalt - 40 - 60k Jährliches Bruttogehalt & jährliches Review
- Essen & Trinken - Kaffee, Tee, Obst und Snacks werden bereitgestellt
- Work - Life Balance - 38h Woche & hybride home office Regelung
- Weiterentwicklung - Fortbildungen & Zugang zu Zertifizierungen