

Sales Manager SMB (m/w/d)

ÜBER UNS

casavi ist ein wachsendes **Proptech Unternehmen** mit Sitz in Deutschland. Seit 2015 hat unsere Softwarelösung mehr als **1.200 Immobilienverwaltungen** im deutschsprachigen Raum ermöglicht, ihre täglichen Verwaltungsaufgaben mit Hilfe von Automatisierungsfunktionen zu digitalisieren. Mehr als **140 Mitarbeitende** aus über **17 Nationen** optimieren täglich unser Produkt und treiben das Wachstum von casavi voran. Mit unserer Expansion in den europäischen Markt möchten wir noch mehr Immobilienverwalter:innen helfen, ihre tägliche Arbeit zu vereinfachen. Um dieses ehrgeizige Ziel zu erreichen, suchen wir talentierte und motivierte Persönlichkeiten, die unser interkulturelles und vielfältiges Team mit Ihrer Expertise stärken.

DEIN JOB BEI UNS

- Du bist für den Vertrieb unserer Lösung im Zielsegment Fremdverwaltung und Gewerbeimmobilien zuständig und berichtest direkt an den Head of Sales
- Du ermittelst Entscheider bei potenziellen Kunden, identifizierst deren Herausforderungen und überzeugst sie in Video Conferencing sowie persönlichen Präsentationsterminen von den Vorteilen unserer Lösung
- Du nimmst regelmäßig an Veranstaltungen und Messen teil
- Du stellst sicher, dass deine Vertriebs-Pipeline für drei bis vier Monate im Voraus so aufgebaut ist, dass du damit deine vereinbarten Vertriebsziele erreichen kannst
- Du nutzt unser CRM Tool, um deine vertrieblichen Aktivitäten transparent zu dokumentieren und deinen Tagesablauf effizient zu organisieren

DEIN PROFIL

- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im Software-Sales und/oder im Vertrieb
- Du hast die Fähigkeit, die Bedürfnisse des Kunden im Bereich der digitalen Transformation zu verstehen und zu kommunizieren
- Freundlichkeit, Überzeugungskraft und ein hohes Maß an Dringlichkeit zeichnen dich aus
- Du kannst Dich selbst motivieren, bist „hands-on“ und weißt, wie du eigenverantwortlich das Maximum aus deiner Rolle herausholen kannst
- Du sprichst fließend Deutsch und verfügst über gute Englischkenntnisse

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN

- Ein motiviertes und sympathisches Team sowie Gesamtunternehmen begrüßen dich - das beweist auch unser Kununu-Score von 4,7
- Flexible & hybride Arbeitszeitmodelle
- Online Sprachkurse
- 40 Tage pro Jahr Workation in der EU
- Regelmäßige Firmenevents
- Kita-Zuschuss & betriebliche Altersvorsorge

- Corporate Benefits
- Vergünstigte Mitgliedschaft bei EGYM Wellpass & Sportangebote
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten & 1.000 Euro Weiterbildungsbudget