

# Sales Development Representative (m/w/d)

## ÜBER UNS

casavi ist ein wachsendes **PropTech Unternehmen** mit Sitz in Deutschland. Seit 2015 hat unsere Softwarelösung mehr als **1.200 Immobilienverwaltungen** im deutschsprachigen Raum ermöglicht, ihre täglichen Verwaltungsaufgaben mit Hilfe von Automatisierungsfunktionen zu digitalisieren. Mehr als **140 Mitarbeitende** aus über **17 Nationen** optimieren täglich unser Produkt und treiben das Wachstum von casavi voran. Mit unserer Expansion in den europäischen Markt möchten wir noch mehr Immobilienverwalter:innen helfen, ihre tägliche Arbeit zu vereinfachen. Um dieses ehrgeizige Ziel zu erreichen, suchen wir talentierte und motivierte Persönlichkeiten, die unser interkulturelles und vielfältiges Team mit Ihrer Expertise stärken.

## DEIN JOB BEI UNS

- Du unterstützt das Team im gesamten Sales Prozess unserer Software-Lösungen von der Marktanalyse über Kampagnen-Planung bis zum Abschluss mit folgenden Aufgaben:
- Direktansprache von potenziellen Kunden via Telefon, Email und Social Media
- Vorqualifizierung von Inbound-Leads und Übergabe an den Vertrieb
- Recherche und Qualifizierung potenziell geeigneter Neukunden und Geschäftsfelder
- Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Lead Generierung
- Durchführung von Online-Kampagnen inkl. Erfolgsauswertung
- Enger Austausch mit dem Vertrieb und Marketing Team zur Optimierung der Lead Qualität
- Du trägst den Titel "Sales Development Executive"

## DEIN PROFIL

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder ähnliche Qualifikation durch eine abgeschlossene Ausbildung und Berufserfahrung
- Idealerweise hast Du erste Praxiserfahrung im Bereich Vertrieb und dem Umgang mit CRM-Systemen
- Du bist strukturiert und kannst mit CRM Lösungen und anderen digitalen Hilfsmitteln wie Excel und Co. arbeiten
- Du gehst gerne auf Menschen zu, bist kommunikativ und schaffst es schnell einen „guten Draht“ aufzubauen, auch am Telefon
- Du arbeitest zielstrebig, kannst Dich selbst motivieren und verfügst über eine „hands-on-Mentalität“
- Du hast zusätzlich zu sehr guten Deutschkenntnissen gute Englischkenntnisse

## DARAUF KANNST DU DICH FREUEN

- Ein ambitioniertes und sympathisches Team, das bevorzugt mit agilen Methoden arbeitet - das beweist auch unser Kununu-Score von 4,7
- Flexible & hybride Arbeitszeitmodelle
- Online Sprachkurse

- 40 Tage pro Jahr Workation in der EU
- Regelmäßige Firmenevents
- Kita-Zuschuss & betriebliche Altersvorsorge
- Corporate Benefits
- Vergünstigte Mitgliedschaft bei EGYM Wellpass & Sportangebote
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten & 1.000 Euro Weiterbildungsbudget