



OPTIMAL SYSTEMS
A KYOCERA GROUP COMPANY

Einen coolen Job machen.

Pre-Sales Consultant (gn)

OPTIMAL SYSTEMS ist ein erfolgreicher Softwarehersteller in einer Wachstumsbranche. Wir suchen Tüftler*innen, Planer*innen, Visionäre – kurz: Macher*innen, die Lust darauf haben, unsere Kunden auf dem Weg in die Digitalisierung zu begleiten.

Was wir Dir bieten

- › Eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit in einer dynamischen Arbeitsatmosphäre, in der Du Dein Potenzial auch langfristig einbringen kannst,
- › großzügige und moderne Büroräume, flache Hierarchien sowie eine offene Kommunikation,
- › flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit, mobil zu arbeiten sowie zwei Poolwagen zur privaten Nutzung,
- › vom Arbeitgeber bezahlte Linguarama – Business Englischkurse,
- › ein firmeneigenes Sportstudio mit Personal-Trainer*in sowie Gesundheitsberatung und -workshops,
- › betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu Kitakosten, Fahrrad-Leasing, Mitarbeiterrabatte, Teamevents und einiges mehr.

Woran Du mit uns arbeitest

- › Du unterstützt unsere Sales Manager im gesamten Vertriebsprozess unserer Softwareprodukte yuuvis® momentum und yuuvis® cloud-archive (SAP) und überzeugst unsere Kunden im Rahmen der vertrieblichen Präsentationen unserer Lösungen durch Dein tiefgehendes, technisches Knowhow.
- › Du bist auch darüber hinaus Ansprechperson bei technischen Fragestellungen, womit Du eine Schnittstelle zwischen den Bereichen Sales und Consulting sowie unseren Kunden bildest.
- › Du wirkst an der Erstellung der Präsentationen und Lösungsbeschreibungen mit, indem Du diese auf Basis der kundenindividuellen Anforderungen gestaltest und zu Use Cases machst.
- › Du verantwortest darüber hinaus die Vorbereitung und Pflege der dazugehörigen Demo-Systeme und hältst sie auf Stand.
- › Du bearbeitest Ausschreibungen und beantwortest zudem Fragenkataloge zu Akquisen und Ausschreibungen.
- › Du repräsentierst unser Unternehmen und unsere Produkte im Rahmen verschiedener Events wie Messen und Ausstellungen.

Womit Du uns überzeugst

- › Mit Deiner abgeschlossenen (Hochschul-)Ausbildung im technischen Bereich bzw. einer vergleichbaren Qualifikation,
- › Deinen praktischen Erfahrungen im Customizing und Vertrieb von SAP-Software im Cloud- sowie idealerweise ECM-Umfeld,
- › Deinem fundierten, technischen Verständnis insbesondere von SAP-Cloud-Produkten wie SAP S/4HANA, und Deinen grundlegenden Kenntnissen im Umgang mit weiteren Cloud-Technologien, z.B. Kubernetes, Docker, Microservices,
- › Idealerweise Deinen ersten Erfahrungen in der Arbeit mit CMIS und ILM,
- › Deinen sicheren Deutsch- und Englischkenntnissen,
- › Deinem souveränen und kundenorientierten Auftreten in Verbindung mit Deiner ausgeprägten Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit, durch die Du unsere Kunden für ein hochkomplexes, technisches Produkt begeistern kannst,
- › Deinem kreativen und gleichzeitig logischen Denken sowie Deiner zuverlässigen und sorgfältigen Arbeitsweise.

Auf einen Blick

Stellen-ID:	PS-PCON-2309-OSJC (Bitte in der Bewerbung angeben.)
Beginn:	Ab sofort, in Vollzeit
Ansprechpartner*in:	Thorsten Präßler – Head of yuuvis® Solutions & Christin Kuhnert – Team Lead Recruiting & Attraction
Standort:	OPTIMAL SYSTEMS GmbH, Unternehmenszentrale, Cicerostraße 26, 10709 Berlin ODER deutschlandweit aus dem Home-Office
Kontakt unter:	job@optimal-systems.de oder bewirb Dich jetzt über jobportal.optimal-systems.de