

Sales Manager Testsiegel (m/w/d)

München, Berlin, Hamburg, Köln, Vollzeit, unbefristet

Was dich bei uns erwartet...

- Weiterentwicklung von Marketing- und Vertriebsstrategien für unsere Testsiegel basierend auf Produkttests
- Eigenständige Umsetzung operativer Aufgaben wie Neukundenakquise und Qualitätssicherung
- Betreuung und Ausbau von Key-Accounts
- Angebotserstellung und Abwicklung der Lizenzgeschäfte
- Erstellung von detaillierten Reportings, die KPIs analysieren und daraus Handlungsempfehlungen ableiten
- Mitarbeit an der Entwicklung neuer Testumfelder
- Durchführung von Markt- und Wirtschaftlichkeitsanalysen
 Bereichsübergreifende Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern

Was wir uns von dir wünschen...

- Du hast B2B-Sales-Erfahrung (3+ Jahre) mit nachweisbarer Abschlussstärke
- Zu deinen Fähigkeiten gehört Vertrags- und Verhandlungssicherheit (zum Beispiel bei Preisgestaltung, Nutzungsrechten, Laufzeiten, Konditionen)
- Ein routinierter Umgang mit CRM-Systemen, etwa Salesforce, gehört für dich zum Alltag
- Du erstellst aussagekräftige Reportings sowie Forecasts und leitest daraus klare Handlungsempfehlungen ab
- Du kannst Märkte screenen, Chancen bewerten und Businesspläne skizzieren
- Wichtig ist uns ein Marktgefühl für unsere primären Segmente
- Wir wünschen uns eine proaktive, ergebnisorientierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Hands-on-Mentalität

Was wir bieten...

- Großer Gestaltungsspielraum im sicheren Rahmen eines breit aufgestellten Erfolgsunternehmen, ermöglichen dir ambitioniertes Unternehmertum, interdisziplinäres Netzwerken und mutige Innovationen
- Vielfältige Benefits, wie z. B. bezuschusste Verpflegung während der Arbeit, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Fahrradleasingprogramm, betriebliches Gesundheitsmanagement, Rabatte bei Fitnessstudios, Sabbaticals, exklusive Mitarbeitervergünstigungen u.v.m.
- Kostenlose Zeitschriften sowie Rabatte auf Zeitschriften-Abonnements und bei über 300 Marken in Bereichen wie Technik, Mode, Sport und Kultur
- Persönliche wie auch fachliche Weiterentwicklung durch vielfältige interne und externe Fortbildungsmöglichkeiten und Coaching
- Wir übernehmen Verantwortung, tragen mit unseren Stiftungen zum Wohl unserer Gesellschaft bei und unterstützen dich mit Initiativen wie "Burda bewegt" bei deinem Herzensprojekt
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten & Arbeitsorte (nach Absprache), bis zu 20 Tage Workation im EU-Ausland für deine ideale Work-Life-Balance
- Unsere Mitarbeiter:innen sind uns wichtig: Wir bieten dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag an und fördern interne Wechsel

Join us.

Kontakt: Sabrina Griesbacher, Consultant

